

売上げアップの公式 世界的権威のジェイ・エイブラハム

売上げ = ×

どちらを先に手をつけますか？

= ×

来店客数 = 既存客 + 新規客

既存客 = × ×

新規客 = × + ×

4

売上げアップの公式

どれを変えますか？

- ✓客単価アップ
- ✓購入率アップ
- ✓リピート率アップ
- ✓来店頻度アップ
- ✓口コミ率アップ
- ✓興味率アップ

5

✓客単価アップ

客単価アップ

- 買上点数アップ...
- 商品単価アップ...
- 購入率アップ...
- 客数アップ...

6

↓

普通のお店、自分のお店に置き換えるとどこをアップする？

- ✓客単価アップ
- ✓購入率アップ
- ✓リピート率アップ
- ✓来店頻度アップ
- ✓口コミ率アップ
- ✓興味率アップ

(PR力)

すべての業種がサービス業化する
成長、成功しているビジネスのキーワード

カスタマイズ能力

ポジショニング能力

スクーリング能力

コンサルティング能力

質問) 効率を上げるには、何から手をつける？

質問) 物販店を例に挙げてみよう？

物販店の一日の流れには何がある？
