

2005-7-29

本田健さんにお会いした後、1週間経たないぐらいに小包が届いた。中を開けると、本とCD。それに、メッセージ付き。とっても嬉しい。

船井幸雄から聞いたことがある、ツキを呼ぶには借り勘定でなく、貸し勘定が良いと。

借り勘定とは、文字通り、相手から与えてもらう人が多い人。

貸し勘定が多い人は、相手に対し、与える物が多い人。

それを言う、「私は知識ないし」とか「お金ないし」とか言う人がいるが、そうではない。

営業マンで知識がまだ無い人は、上司と同行の際に会話録プラス会話に出た話を調べて詳細を提出するとか、お会いした人に手紙を送るとか。

お客様に対してや、知り合いに対し、その人が興味あることについての新聞や雑誌の切抜きを送るとか、いろいろ方法はあると思う。

貸し勘定！！これは、ツクためには良いようだ。

貸し勘定の人の方が記憶にも残りやすい。プレゼントもらった人は、結構覚えているのと同じかな。

まさに、本田さんは貸し勘定人間だ。

